

しくじり先生、安定を捨てた 俺みたいになっても何とかなる!!

～キャリアを大暴走したら、人生が拡張し始めた話～

2025/06/02

本日の講義目的

**「何かに挑戦したい、成し遂げたい」と思ったが
迷って一步を踏み出せない時に、
一步を踏み出せる勇気を皆さんに届けること**

※転職や起業を推奨する講義ではありません

本日のテーマ

一流ホワイト企業へ就職したのに
キャリアを大暴走し続けて
大変な経験をしたしくじり先生



しくじり①素人扱い期

ユニクロ店舗時代

- 店舗は主婦パート・学生アルバイトばかりだが、みな先輩
 - 大学生に服のたたみ方を指導される
 - パート社員に品出しについてダメだしされる
 - 主婦にレジミスで詰められる etc.
- 『今までの自分』が全く通用しない
 - 大学・大学院・社会人の中で培われた知識やスキルは皆無



しくじり①素人扱い期

ユニクロ店舗時代

同じ枠（次世代リーダー候補）で
採用された中途同期達に異変が...

「なんか俺たち、おかしくね？」
「次世代リーダーって名ばかりで、
ただのショップ店員じゃん」
「これじゃキャリアのミスマッチ、
再転職するか古巣に戻るわ」



しくじり①素人扱い期

ユニクロ店舗時代

正直、自身もかなり辛い状況
当時は正直「詰んだ」と焦る

でも成りたい将来像に近づくため
人生賭けてきたからこそ
負けたくない気持ちが勝り、
なんとか喰らいついていこうと決意



しくじり①素人扱い期

ユニクロ店舗時代

朝はAM4時起き、
出勤前まで店長代行試験の勉強
開店前から閉店まで、通しで働く

その後無事に店長代行資格を取得し
ポストの空き次第でいつでも店長に



ターニングポイント

副業

『Skill Shift』での出会い

都市部で働くスキルの高いビジネス
パーソンと、経営課題を抱える
地方中小企業とを副業という形で
マッチングするサービス

企業は自社に不足する知見を外部から
得られ、人材は地方企業の支援を通じて
キャリアの幅を広げることが可能

LOCATION LIST

あなたの出身地
お気に入り地域で選ぶ



ターニングポイント

副業

岩手県八幡平市『いこいの村岩手』で
マーケティング業務のコンサルスタート

- 数か月間は相変わらずの空回り状態
- 半年後あたりから『自分の型』が見つかる
 - 新たな取り組み（≡現場には余計な仕事）
 - 現場が大変 or 困っていることの解決優先



ターニングポイント

副業

- マーケティングコンサル⇒経営コンサルへ
 - 当時の社長から「水野さんに全て相談したい」と言ってもらえる関係性に
- 実際に取り組んだ事例
 - 宿泊プラン制作&CM制作および放映による売上拡大
 - 屋内プールの前売りチケット販売による閑散期売上対策
 - 電力会社切り替えによる水道光熱費削減
 - 売店大改造による業務効率化
 - 地元企業とタイアップした売店商品の充実化

ターニングポイント

副業での学び

水野先生の人生拡張方程式

$$『G = (A \times L)^F』$$

G : Growth (拡張するほどの成長)

A : Actions (行動量)

L : Learn from mistakes (教訓)

F : Find my form (自分の型を発見)

行動量と教訓だけでは拡張し辛い、
点だった経験をつないで自分の型を
見つけ出した時に、人生が拡張し始める

